



СОЮЗ
«ТУЛЬСКАЯ ТОРГОВО-
ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА»

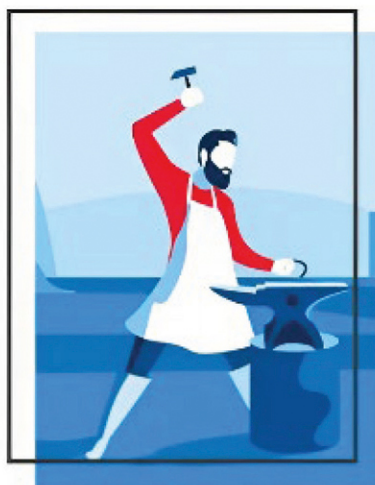
ДЕЛОВАЯ ТУЛА

Информационно - аналитический журнал Тульской торгово - промышленной палаты

2 (116) 2025

tula.tpprf.ru

МЫ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕРВИСАХ



**ЕЖЕГОДНАЯ ВЫСТАВКА
«ТУЛЬСКОЕ КАЧЕСТВО»
И РЕГИОНАЛЬНЫЙ
КОНКУРС «ЛУЧШИЕ
ТОВАРЫ И УСЛУГИ
ТУЛЬСКОЙ ОБЛАСТИ»**

**ТУЛЬСКОЕ
КАЧЕСТВО**



IPST
ПРИОКСКИЙ ЦСМ



2-6 июня
2025





ЦЕРЕМОНИЯ НАГРАЖДЕНИЯ ПОБЕДИТЕЛЕЙ РЕГИОНАЛЬНОГО ЭТАПА КОНКУРСА «ЗОЛОТОЙ МЕРКУРИЙ»





ООО ТПК "БиоФуд"

301770, Тульская область, г. Донской,
мкр. Центральный, пер. Садовый, д.12.
8(48746) 4-72-79, 4-73-81, 4-73-79



**Производство продуктов нового поколения,
не требующих варки**



Завод выпускает большой ассортимент продукции быстрого приготовления на основе макаронных изделий и картофельных хлопьев, с добавлением различных видов бульонов, сушеных овощей, мясных соусов, мясорастительных консервов под брендами «Биг Ланч», «Бизнес Меню», «Бизнес Ланч». На предприятии также производятся соевые и чили соусы под брендом «MIVIMEX».

Качество и безопасность продукции обеспечивается сертифицированной системой менеджмента качества, соответствующей требованиям стандарта ИСО 9001, системой менеджмента безопасности пищевых продуктов на соответствие требованиям ISO 22000:2018 и международной схемы FSSC 22000 версии 5.1. Действует сертификат Халяль Международного Центра стандартизации и сертификации при Совете муфтии РФ. Продукция предприятия неоднократно становилась победителем ежегодной премии доверия потребителей Марка №1 в России.

Мы заботимся о своём Потребителе, выпуская продукт, призванный облегчить жизнь людей, которые живут в режиме постоянной нехватки времени, ценят высокое качество и вкус еды.

**Генеральный директор
Маклакова Надежда Николаевна**



Food Safety System
Certification 22000





ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКИЙ
ЖУРНАЛ ТУЛЬСКОЙ ТОРГОВО-
ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ

«ДЕЛОВАЯ ТУЛА»

№ 2 (116) 2025 г.

УЧРЕДИТЕЛЬ И ИЗДАТЕЛЬ:
СОЮЗ «ТУЛЬСКАЯ ТОРГОВО-
ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА»

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

ШЕСТАКОВ А. А., главный редактор,
Президент Союза «Тульская ТПП»

НЕХАЕВ В. В., руководитель Федераль-
ной службы государственной статистики
по Тульской области

МАТКИН М. Ю., редактор

ГОЛЬЦОВА Е. Б., заместитель редактора

КОРРЕСПОНДЕНТЫ:

САВЕНКОВ А. А., **КАШТАНОВА З. С.**

В журнале использованы фотографии
Гольцовой Е. Б. и тульских предприятий.

АДРЕС РЕДАКЦИИ И ИЗДАТЕЛЯ:
300041, РФ, г. Тула, ул. Коминтерна, д. 23
Телефон редакции (4872) 25-03-12
E-mail: rio@ccitula.ru
www.tula.tpprf.ru

За точность фактов и достоверность
информации ответственность несут авторы.
Рекламные материалы печатаются
на коммерческой основе.

За содержание рекламных материалов
Редакция ответственности не несёт.

© «Деловая Тула»

При перепечатке ссылка на журнал
обязательна.

© Сумароков В. В., Александрова И. А.,
студия «Союз Дизайнеров»,
макет, дизайн, вёрстка, 2025

Тираж 500 экземпляров.
Заказ № 328489
Распространяется бесплатно.
Отпечатано в ИП Белоконов Д. Н.
г. Тула, Красноармейский проспект, 7, офис Б1-39
Подписано к печати 28.05.2025
Дата выхода в свет 02.06.2025



СОТРУДНИЧЕСТВО

РАСШИРЯЕМ ДЕЛОВЫЕ СВЯЗИ С КИТАЕМ **2**

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПАЛАТЫ РЕГИОНОВ
ВСТРЕТИЛИСЬ В КАЗАНИ **3**

КОНКУРС

ЛУЧШИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ РЕГИОНА
ПОЛУЧИЛИ НАГРАДЫ **4**

ОТМЕЧЕНЫ ЛУЧШИЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ
ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛИСТИКИ **6**

ЖКХ

ПЕРВАЯ ВЫСТАВКА-ФОРУМ «МОЙ УПРАВДОМ» **10**

ТИЦ ПРЕДСТАВЛЯЕТ

О РОЛИ НАЧЕРТАТЕЛЬНОЙ ГЕОМЕТРИИ
В ПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРОЦЕССЕ **11**

ФИНАНСЫ И БИЗНЕС

УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМ И ПРОЦЕНТНЫМ РИСКОМ
В КОМПАНИИ: ОЦЕНКА И СТРАТЕГИИ ХЕДЖИРОВАНИЯ **12**

МЕДИЦИНА

КЛИНИКА НА ПИРОГОВА **14**

КУЛЬТУРА

ЧУДЕСА И СЕКРЕТЫ ДУБНЫ «МУЗЕЙНОЙ» **16**

СОЮЗ «ТПП»

ОТДЕЛЕНИЕ МКАС ПРИ ТПП РФ В ТУЛЕ **20**

НОВЫЕ ЧЛЕНЫ ТТПП **26**

НЕЗАВИСИМАЯ ЭКСПЕРТИЗА ТТПП **32**

В ПОМОЩЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ

МКАС КАК СПАСЕНИЕ ОТ МНОГИХ ПРОБЛЕМ **22**

УСЛУГИ

ЗАРЕГИСТРИРУЙТЕ ТОВАРНЫЙ ЗНАК **25**

КОНСУЛЬТАЦИЯ ОЦЕНЩИКА

ЗАЧЕМ НУЖНА ОЦЕНКА НАСЛЕДСТВА ДЛЯ НОТАРИУСА? **30**



РАСШИРЯЕМ ДЕЛОВЫЕ СВЯЗИ С КИТАЕМ



С 21 по 26 апреля Китайскую Народную Республику в составе правительственной делегации Тульской области посетил президент Тульской ТПП **Андрей Шестаков**. Целью визита стало развитие производственной кооперации, создание новых международных технологических цепочек, обмен опытом и контактами, подписание соглашений о сотрудничестве.

В ходе поездки в КНР прошла встреча делегации с бизнес-сообществом Пекина на площадке международной торговой палаты Ябаолу г. Пекин. В рамках встречи Андрей Шестаков рассказал об услугах и возможностях Тульской ТПП, истории региона и стратегических целях.

По итогам встречи было подписано соглашение о взаимопонимании и сотрудничестве между Тульской торгово-промышленной палатой и Международной палатой Ябаолу города Пекин.

Во время визита также состоялась встреча с предпринимателями и торгово-промышленной палатой провинции Хэбэй, по итогам которой было подписано соглашение между Торгово-промышленной пала-

той провинции Хэбэй и Тульской торгово-промышленной палатой.

Подписанные соглашения будут содействовать организации бизнес-миссий, форумов, семинаров, конференций и других мероприятий. Кроме этого, они способствуют взаимному ознакомлению деловых кругов с экономикой и экспортными возможностями России и Китая и расширению взаимодействия в будущем.

«Особое внимание планируется уделить развитию производственной кооперации и созданию новых международных технологических цепочек, – подчеркнул Андрей Шестаков. – Мы обменялись контактами, провели переговоры, договорились о расширении взаимодействия друг с другом» ■

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫЕ ПАЛАТЫ РЕГИОНОВ ВСТРЕТИЛИСЬ В КАЗАНИ



С 14 по 16 мая в Казани в составе делегации ТПП РФ президент Тульской ТПП **АНДРЕЙ ШЕСТАКОВ** и вице-президент Тульской ТПП **ИЛЬЯ ЛОБАНОВ** приняли участие в V юбилейном Международном форуме торгово-промышленных палат, который проходил в рамках Международного экономического форума «Россия – Исламский мир: KazanForum 2025».

Всего на форуме были представлены 20 зарубежных торговых палат, еще 36 – из регионов России, более 30 палат участвовали в онлайн-формате. Состоялся содержательный обмен практиками работы и идеями.

Президент Тульской ТПП Андрей Шестаков выступил на форуме с докладом и презентовал опыт Тульской ТПП в сфере развития коммерческой экспертизы. Он рассказал о результатах работы департамента экспертиз, экспертной цены и оценки Тульской ТПП, о ключевых партнёрах, сотрудничестве с которыми внесло существенный вклад в развитие, а также о каналах продвижения услуги и проводимых мероприятиях, способствующих популяризации коммерческой экспертизы. В программу форума вошли три основных сессии:

- *промышленный туризм, который способен стать новым мостом для делового взаимодействия, обмена опытом и инвестиционного диалога;*

- *влияние циклической экономики и «зеленых» проектов на устойчивое развитие, сочетающее экономический рост, сохранение окружающей среды и социальную стабильность;*

- *международный коммерческий арбитраж, представляющий высокий профессионализм, эффективность, доступность и конфиденциальность, что делает его привлекательным инструментом для разрешения международных и внутренних коммерческих споров.*

В рамках форума Андрей Шестаков и Илья Лобанов приняли участие в деловой сессии, организованной деловым клубом Международного транспортного коридора (МТК) «Север-Юг». На сессии были представлены проекты развития МТК, включая улучшение логистики и инфраструктуры, а также обсуждались возможности расширения географии перевозок. Кроме того, состоялись двусторонние переговоры, поиск потенциальных партнеров и неформальное общение.

Делегация Тульской ТПП посетила Казанский авиационный завод имени С. П. Горбунова, Казанский вертолетный завод, Казанский государственный энергетический университет.

С представителями Казанского вертолетного завода обсудили возможность заключения соглашения по линии образовательного центра при заводе, поскольку такое взаимодействие может быть интересно для тульских предприятий.

Таким образом, в условиях санкций и геополитических вызовов форум подтвердил роль торгово-промышленных палат как ключевых структур для поддержки бизнеса и укрепления торгово-экономических связей ■



ЛУЧШИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ РЕГИОНА ПОЛУЧИЛИ НАГРАДЫ



29 апреля в Зале приемов Правительства Тульской области состоялась торжественная церемония награждения победителей регионального этапа конкурса «Золотой Меркурий» по итогам 2024 года, организованного Тульской торгово-промышленной палатой. Президент Тульской ТПП Андрей Шестаков поприветствовал участников и подчеркнул, что региональный этап конкурса является ключевым звеном в системе отбора лучших предприятий страны.

В церемонии приняли участие заместитель министра экономического развития Тульской области Роман Ишутин и заместитель главы администрации города Тулы Елена Бирживая.

Напомним: конкурс Национальной премии в области предпринимательской деятельности «Золотой Меркурий» ежегодно проводится Торгово-промышленной палатой Российской Федерации при поддержке Совета Федерации и Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации.

Целью конкурса является содействие развитию среднего и малого предпринимательства в России, обеспечение возможности предпринимателям представить лучшие образцы продукции и услуг, передовые отечественные бизнес-модели, а также популяризация идеи социальной ответственности бизнеса, укрепление традиций российского предпринимательства, формирование уважительного отношения общества к бизнесу.

Национальная премия «Золотой Меркурий» была учреждена ТПП РФ в 2002. За это время в конкурсе приняли участие около 700 тульских организаций.

На федеральном уровне лауреатами конкурса «Золотой Меркурий» стали 28 тульских компаний.

Конкурс проводится на безвозмездной основе. Предприятия не платят взносы за участие и не несут дополнительных расходов на экспертизу. Конкурс проводится в два этапа: региональный и федеральный. Победителей регионального этапа конкурса «Золотой Меркурий» по итогам 2024 года определил экспертный совет Тульской торгово-промышленной палаты. Награды получили представители 14 тульских компаний. В завершении церемонии президент Тульской ТПП Андрей Шестаков отметил, что премия способствует укреплению предпринимательских традиций в регионе.

Когда журнал готовился к печати, стало известно, что в число победителей конкурса «Золотой Меркурий» на федеральном этапе вошли представители тульского бизнеса – компания «Байкал майкросфонс», ставшая лауреатом в номинации «Лучшее предприятие-экспортер в сфере инновационной деятельности». Поздравляем туляков с заслуженной наградой и желаем новых успехов!





ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР «ЗОЛОТОГО МЕРКУРИЯ»

Генеральным партнером регионального этапа конкурса Национальной премии в области предпринимательской деятельности «Золотой Меркурий – 2025» выступил Газпромбанк.

«Газпромбанк» (Акционерное общество) – один из крупнейших универсальных финансовых институтов России, предоставляющий широкий спектр продуктов и услуг корпоративным и частным клиентам, финансовым институтам, институциональным и частным инвесторам. Общее число точек продаж в России превышает 480. Банк также имеет представительства в Астане (Казахстан), Пекине (Китай), Улан-Баторе (Монголия), Нью-Дели (Индия) и Ташкенте (Узбекистан). В числе его клиентов – более 5 миллионов физических и порядка 196 тысяч юридических лиц.

Банк обслуживает ключевые отрасли российской экономики и занимает сильные позиции на отечественном и международном финансовых рынках, являясь одним из российских лидеров по организации и андеррайтингу выпусков корпоративных облигаций, управлению активами, в сфере частного банковского обслуживания, корпоративного финансирования и других областях инвестиционного банкинга.

Розничный бизнес также является стратегически важным направлением деятельности банка, и его масштабы последовательно увеличиваются. Частным клиентам предлагается полный набор услуг: банковские карты, вклады, потребительское и ипотечное кредитование, валютно-обменные операции, брокерское обслуживание и многое другое.

Банк является одним из технологических лидеров на российском финансовом рынке. За последние несколько лет был успешно реализован проект цифровой трансформации: перестроена IT-инфраструктура, внедрены новые сервисы для улучшения клиентского опыта, перезапущены дистанционные каналы обслуживания. С момента основания в 1990 году Газпромбанк учитывает в собственной деятельности принципы устойчивого развития. В настоящее время банк принимает деятельное участие во всех основных направлениях ESG-повестки.

В Тульской области Газпромбанк успешно работает с 1991 года. В числе клиентов банка ведущие предприятия химической и газовой промышленности, металлургии, энергетики, машиностроения ■



ПОБЕДИТЕЛИ РЕГИОНАЛЬНОГО ЭТАПА КОНКУРСА «ЗОЛОТОЙ МЕРКУРИЙ»

- «Лучшее семейное предприятие»
ИП Сафронова Светлана Александровна
- «Лучшее малое предприятие в сфере промышленного производства»
ООО «Завод СПМ «БЕРГХЕЛЬ»
- «Лучшее малое предприятие в сфере строительства»
ООО «ЭлСтрой»
- «Лучшее малое предприятие в сфере производства потребительской продукции»
ООО ТКФ «Пряничная столица»
- «Лучшее предприятие-экспортер в сфере производства потребительской продукции»
ООО «Яснополянская фабрика тары и упаковки»
- «Лучшее предприятие-экспортер в сфере международного инновационного сотрудничества»
ООО «Байкал майкрофонс»
- «Лучшее предприятие экспортер в сфере промышленного производства»
ООО «Полипласт Новомосковский»

- «Лучшее малое предприятие в агропромышленном комплексе»
ООО «Одоевские зори»
- «Лучшее предприятие-экспортер в сфере услуг»
ООО «Нойтэк Лоджистикс Рус»
- «Лучшее малое предприятие в сфере услуг»
ООО «МЦ «Клиника на Пирогова»

В СПЕЦИАЛЬНЫХ НОМИНАЦИЯХ ОТМЕЧЕНЫ:

- «Устремленные в будущее»
ООО «Торговый Дом «Пряничный город»
- «За экологические инновации в производстве»
ООО «Презент Упаковка»
- «За высокий уровень устойчивого развития предприятия»
ООО «Бревис»
- «За активное социально ответственное ведение бизнеса»
ИП Мелехина Валерия Сергеевна

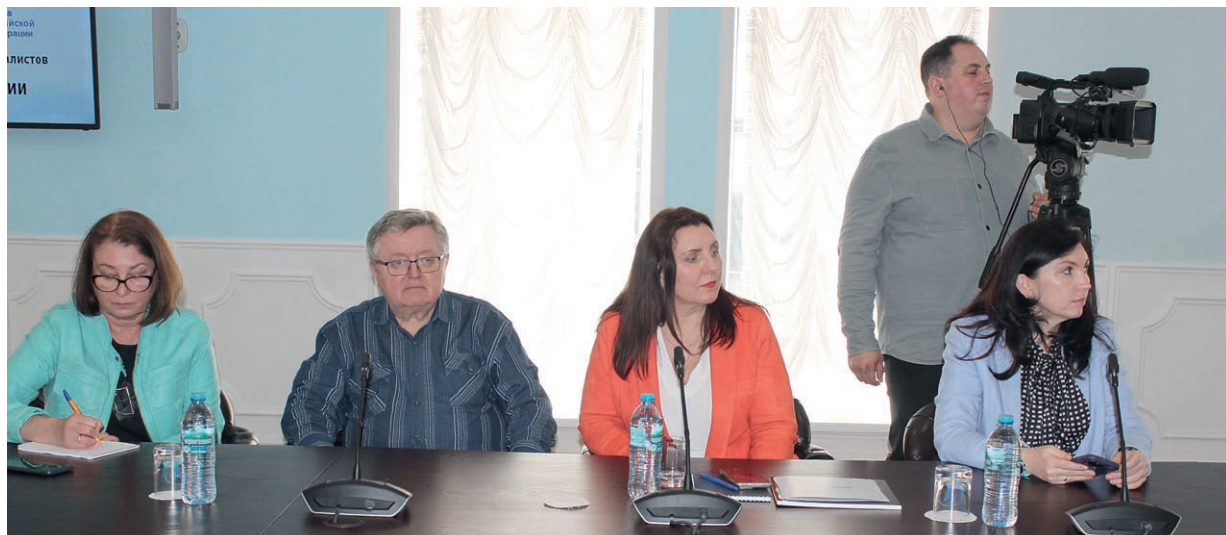


ОТМЕЧЕНЫ ЛУЧШИЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ ТУЛЬСКОЙ ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛИСТИКИ

17 апреля в Зале приемов Правительства Тульской области прошла церемония награждения победителей и лауреатов регионального этапа Всероссийского конкурса журналистов «Экономическое возрождение России».

Этот первый профессиональный конкурс среди журналистов, пишущих на экономические темы, учрежден в 1993 году Торгово-промышленной палатой Российской Федерации и Союзом журналистов России. Он был задуман с целью стимули-

рования развития экономического направления в отечественной журналистике и объективного отражения средствами массовой информации проблем становления и успехов отечественного предпринимательства. Конкурс призван обеспечить поддержку и





популяризацию наиболее значимых процессов в экономической сфере страны.

За эти годы конкурс стал престижным смотром лучших представителей средств массовой информации и получил общественное признание как среди журналистов, делового сообщества, так и руководства страны.

10 апреля в центре Международной медиагруппы «Россия сегодня» проходило награждение победителей XXXI Всероссийского конкурса «Экономическое возрождение России» по итогам 2024 года.

Открывая церемонию, президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации Сергей Николаевич Катyrин отметил, что в этом году на конкурс было подано рекордное количество заявок – более 400 из 80 регионов страны.

Жюри конкурса определило победителей в 24 номинациях. Это лучшие федеральные, региональные и отраслевые средства массовой информации, лучшие индивидуальные публикации журналистов, лучшие СМИ и пресс-службы в системе ТПП РФ, лучшие иностранные журналисты, работающие в России, лучший бизнес-блог.

В числе призеров на федеральном уровне – экономический обозреватель журнала «Деловая Тула» Александр Савенков. Он награжден Дипломом Торгово-промышленной палаты Российской Федерации и Союза журналистов России за вклад в развитие деловой журналистики в регионе.

Представители тульских деловых средств массовой информации всегда были достойно представлены как на региональном, так





и на федеральном этапе конкурса. В прошлом году Диплом ТПП РФ и Союза журналистов России получила автор телевизионной программы «Деловой четверг с торгово-промышленной палатой» Ирина Зарубина.

По итогам 2018 года журнал «Деловая Тула» был признан лучшим средством массовой информации в системе торгово-промышленных палат России.

В разные годы победителями федерального этапа конкурса были известный тульский радиожурналист Виктор Щеглов, корреспондент газеты «Алексинские вести» Наталья Кузьмина, Телеканал «Тула».

Региональный этап конкурса проводит Тульская торгово-промышленная палата совместно с Союзом журналистов Тульской

области. По итогам 2024 года награды были вручены лучшим представителям деловой журналистики региона в номинациях «Индивидуальные публикации в СМИ», «Лучшие региональные СМИ», «Лучший бизнес-блог». Победителями в номинации «Лучшие индивидуальные публикации в СМИ» стали Александр Савенков и Ирина Зарубина. В номинации «Лучшие региональные СМИ» дипломы и кубки победителей вручены МИЦ «ТСН 24» и Суворовской районной газете «Светлый путь». В номинации «Лучший бизнес-блог» награду получило Тульское региональное отделение «Союза машиностроителей России». Благодарностью Тульской торгово-промышленной палаты за активное участие в региональном этапе конкурса





«Экономическое возрождение России», высокий профессионализм и большой личный вклад в развитие региональной деловой журналистики отмечены корреспондент мультимедийного информационного центра «ТСН 24» Михаил Кузовлев, главный редактор газеты «Светлый путь. Суворовский район» Светлана Пфетеева и обозреватель этой газеты Любовь Романова, главный редактор газеты «Вперед. Куркинский район» Надежда Ткаченко, которой также вручили Благодарность Тульского филиала Россельхозбанка за профессиональные публикации, посвященные людям села ■



ПЕРВАЯ ВЫСТАВКА-ФОРУМ «МОЙ УПРАВДОМ»

11 апреля по инициативе Комитета по предпринимательству в ЖКХ Тульской торгово-промышленной палаты при поддержке министерства жилищного хозяйства и благоустройства Тульской области прошла первая выставка-форум «Мой УПРАВДОМ». Мероприятие стало площадкой для открытого диалога между представителями управляющих компаний, собственниками жилья, экспертами и властью.



Форум-выставка собрала в центре «Мой бизнес» представителей управляющих компаний, профильных организаций, ведущих экспертов, а также собственников жилья в МКД. Обсуждение вопросов в сфере ЖКХ имеет решающее значение для улучшения качества жизни людей. Такие дискуссии направлены на повышение эффективности услуг и служат профилактикой роста социального напряжения, вызванного трудностями и спецификой отрасли.

Участников мероприятия приветствовал президент Тульской ТПП Андрей Шестаков. В открытии форума принял участие председатель Комитета по предпринимательству в ЖКХ ТПП РФ Андрей Широков, отметивший активную работу тульских коллег.

В работе форума участие приняли ООО «АЛЬФА», САО «ВСК», «УК КИРОВСКИЙ», ООО «ПАРКИТ», ООО «АРКОН», УК «Стандарт ЖКХ», ООО «РЭК», ООО «МЕГАСТРОЙ», Щекинская организация «АДМИРАЛ». Интересной информацией об услугах, оказываемых в сфере ЖКХ, поделились представители Департамента экспертиз, экспертной цены и оценки Тульской ТПП.

Председатель комитета Тульской ТПП по предпринимательству в ЖКХ Сергей Костюченков отметил: «У нас состоялся продуктивный диалог. Мы обсудили не только актуальные проблемы отрасли, но и собрали практические предложения, которые помогут повысить качество услуг ЖКХ в регионе».

Посетили форум-выставку и гости из других регионов. Председатель комитета по предпринимательству в ЖКХ Брянской ТПП Кирилл Мирошкин поделился опытом взаимодействия власти и управляющих компаний в экстренных ситуациях.

Эксперты обсудили все тренды отрасли, узнали о взглядах на будущее жилищного законодательства, прокомментировали последствия принятия нового закона о провайдерах. В ходе встречи участники получали ответы на каверзные вопросы, знакомились с технологией тендеров по выбору УК, обменивались опытом участия в ярмарке УК на ВДНХ и практикой внедрения CRM в ЖКХ. Уделялось внимание дисбалансу договорных отношений в рамках договора на управление МКД и теме уставов МКД. Обсуждались сложности страхования в жилищной сфере, а также вопросы оценки ущерба и возможности Тульской ТПП при решении этого вопроса.

На мероприятии были отмечены за успехи в работе управляющие компании ООО «Согласие», ООО «Спецсервис», ООО «Стандарт ЖКХ», ООО «УК Кировский». Отдельно за совместную работу с Тульской ТПП была отмечена Ассоциация «Акон» (председатель Чулочников Никита Викторович).

Форум стал открытой площадкой для обсуждения насущных вопросов в сфере ЖКХ. По результатам его проведения было предложено сделать это событие ежегодным ■



Растущий ребенок познает пространство, двигаясь и стремясь к предметам, достигая и ощупывая игрушки. Так возникает первичная основа представлений о мире. Без приобретения опыта лазания по сложным конструкциям детских площадок, без походов по городу, лугам, лесам и горам нет базы для формирования абстрактных представлений о геометрии и действии разнонаправленных сил, включая силу земного притяжения. Живое восприятие и практика могут двигать науку в том случае, если преодолевается когнитивный барьер. Без этого внутренняя логика развития научных представлений может быть беспредметной или даже ошибочной.

О РОЛИ НАЧЕРТАТЕЛЬНОЙ ГЕОМЕТРИИ В ПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРОЦЕССЕ

Познание неизвестного не может опираться на личную заинтересованность вне культурных ориентиров познавшего. Если никому не надо, то непознанное так и останется непознанным. С исчезновением культурно заданной потребности исчезает и собственно знание, и технология, с этим знанием связанная. Конкурентоспособность, означающая практически способность жить и развиваться, требует совершенствования на всех этапах производства и применения технических объектов. Чтобы быть суверенным и конкурентоспособным – нужно овладеть техникой, овладеть точными знаниями, позволяющими устойчиво получать желаемый результат. Для выражения точных технических знаний нужен специфический язык, позволяющий специалисту усваивать необходимые представления о технических объектах, и на этой прочной основе превращать геометрические образы в понятную другим последовательность контролируемых операций, приводящих к однозначному результату.

Овладеть языком геометрических представлений на современном уровне удастся далеко не всем. Тем, кто этим языком не владеет, совершенно не очевидно его назначение и польза. Без опыта действий в зоне ближайшего развития с противодействием сам поиск знаний языка геометрических представлений крайне маловероятен. Возникает демотивационный разрыв. Как же его преодолеть?

Помочь тут может использование опыта саморегулируемой организации контроля сварки НАКС. С момента своего создания эта организация комплексно подошла к сохранению и развитию сварочных технологий путем непрерывной последовательности мероприятий по вопросам теории, практики, стандартизации, сертификации материалов, оборудования, аттестации специалистов и организаций. Важно и то, что проводятся соревнования специалистов.

24 апреля в Туле на базе аттестационного центра ООО «АЦ ПРОМЭКСПЕРТ» (член СРО Ассоциация «НАКС») состоялся региональный этап

Всероссийского конкурса профессионального мастерства НАКС «Лучший сварщик России» 2025. Руководитель ООО «АЦ ПРОМЭКСПЕРТ» Роман Борисович Тузов привлек к соревнованию 15 сварщиков из 9 тульских организаций по трем номинациям. Назначение и польза теории и практики для сварщиков рождается в борьбе за первое место в Тульской области в рамках научно-практического соревнования, в котором победа – это успех каждого, так как во время соревнования каждый участник становится более опытным.

Целесообразно рассмотреть проведение подобных соревнований по теории и практике по профессиям, для которых важно «дать способ на основании точного изображения определять формы тел и выводить все закономерности, вытекающие из их формы и их взаимного расположения», как это утверждал Гаспар Монж в своей «Начертательной геометрии». Тогда и геометрические тонкости форм деталей и сборок станут доступными, близкими, понятными, «при условии, что эти тела могут быть точно заданы» ■



УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМ И ПРОЦЕНТНЫМ РИСКОМ В КОМПАНИИ: ОЦЕНКА И СТРАТЕГИИ ХЕДЖИРОВАНИЯ



САВКИН ИЛЬЯ ВЛАДИМИРОВИЧ
руководитель направления
по развитию бизнеса
ИФК «Солид»

В условиях рыночной экономики компании сталкиваются с различными финансовыми рисками, среди которых валютный и процентный риски занимают особое место. Эффективное управление этими рисками является ключевым фактором для обеспечения финансовой устойчивости и конкурентоспособности бизнеса.

- Какой риск компания несет при изменении ситуации на финансовом рынке?
- Сколько составит сумма потенциальных убытков?
- Как можно снизить риск?

Для ответов на эти вопросы я предлагаю в данной статье рассмотреть методы оценки валютного и процентного рисков с использованием модели Value at Risk (VaR), а также стратегии хеджирования с помощью валютных форвардов и опционов.

ОЦЕНКА ВАЛЮТНОГО И ПРОЦЕНТНОГО РИСКОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ VAR

Value at Risk (VaR) – это статистический метод, который позволяет оценить потенциальные потери компании в определённый период времени с заданной вероятностью. VaR может быть использован для оценки как валютного, так и процентного рисков.

ВАЛЮТНЫЙ РИСК

Этот риск возникает из-за колебаний валютных курсов, которые могут повлиять на стоимость активов и обязательств компании в иностранной валюте. Для оценки валютного риска с помощью VaR необходимо собрать данные о валютных курсах и определить распределение доходностей. Затем можно рассчитать VaR на основе исторических данных или с использованием методов моделирования, таких как метод Монте-Карло, который позволяет смоделировать множество сценариев изменения валютных курсов, что даёт более полное представление о возможных рисках. Например, если компания покупает товар в юанях, а продает в рублях, колебания курса юаня к рублю могут существенно повлиять на её финансовые результаты. Расчёт VaR в этом случае поможет определить, каковы максимальные потенциальные потери при заданном уровне доверия (например, 95 % или 99 %) на определенном горизонте планирования (расчетов по контракту).

ПРОЦЕНТНЫЙ РИСК

Процентный риск связан с изменениями процентных ставок, которые могут повлиять на стоимость заимствований и доходность инвестиций.

Аналогично валютному риску, для оценки процентного риска с помощью VaR необходимо проанализировать исторические данные о процентных ставках и рассчитать потенциальные потери.

Для оценки процентного риска можно использовать различные подходы, включая анализ временных рядов и модели, основанные на теории стохастических процессов. Например, модель Васичека или модель Хестона могут быть использованы для прогнозирования изменений процентных ставок и оценки связанных с ними рисков.

Как результат оценки, компания получает сумму в рублях, которая и составляет максимальный размер риска на заданном горизонте планирования при заданной вероятности. Что важно учитывать для точного планирования хозяйственной деятельности компании и составления бюджетов.

ХЕДЖИРОВАНИЕ ВАЛЮТНОГО И ПРОЦЕНТНОГО РИСКОВ

После оценки рисков компании необходимо разработать стратегии хеджирования для их минимизации. Наиболее распространённые инструменты для хеджирования включают валютные форварды и опционы.

ВАЛЮТНЫЕ ФОРВАРДЫ

Это контракты, которые позволяют зафиксировать курс обмена валюты на определённую дату в будущем. Использование форвардов позволяет компании защититься от неблагоприятных колебаний валютных курсов. Например, если компания ожидает поступления средств в иностранной валюте, она может заключить фор-

вардный контракт на продажу этой валюты в будущем по фиксированному курсу, что позволит избежать потерь в случае падения курса.

Форвардные контракты могут быть особенно полезны для компаний, которые имеют фиксированные обязательства в иностранной валюте. Например, если компания должна оплатить контракт на 1 миллион юаней через 6 месяцев, она может заключить форвардный контракт на покупку юаней по фиксированному курсу, что позволит ей зафиксировать стоимость этой выплаты и избежать рисков, связанных с возможным удорожанием курса юаня к рублю.

ВАЛЮТНЫЕ ОПЦИОНЫ

Опционы предоставляют компании право, но не обязательство, купить или продать валюту по заранее установленному курсу. Это даёт большую гибкость по сравнению с форвардами, так как компания может воспользоваться благоприятными изменениями курса, сохраняя при этом защиту от неблагоприятных. Например, если курс рубля к юаню вырастет, компания может использовать опцион для покупки валюты по более низкому курсу. Опционы могут быть использованы как для хеджирования, так и для спекуляции. Например, если компания ожидает, что курс юаня вырастет, она может купить опцион на покупку этой валюты по текущему курсу, что позволит ей получить прибыль от роста курса. Однако важно учитывать, что опционы требуют уплаты премии, что может увеличить затраты компании.

СРАВНЕНИЕ ФОРВАРДОВ И ОПЦИОНОВ

При выборе между форвардами и опционами компании необходимо учитывать несколько факторов. Во-первых, форварды обычно имеют более низкие транзакционные издержки, так как они не требуют уплаты премии, как это происходит с опционами. Однако форварды накладывают обязательства на компанию, что может быть рискованно в случае изменения рыночной ситуации. В то время как опционы предоставляют большую гибкость, они могут быть дороже из-за уплаты премии, что также следует учитывать при принятии решения. Кроме того, компании должны учитывать свои финансовые цели и стратегию. Если цель состоит в том, чтобы полностью зафиксировать валютный риск, форварды могут быть более подходящими. Если же компания хочет сохранить возможность воспользоваться благоприятными изменениями на рынке, опционы могут быть лучшим выбором.

РОЛЬ КОРПОРАТИВНОЙ КУЛЬТУРЫ В УПРАВЛЕНИИ РИСКАМИ

Управление валютным и процентным риском не ограничивается только техническими аспектами. Часто в корпоративной среде принято полагаться на официальные прогнозы курсов и

ставок или прогнозы крупных банков, но они, как правило, не учитывают волатильность рынка и прогнозируют только один сценарий, который не всегда сбывается. Важную роль играет корпоративная культура и аналитический подход к управлению рисками в целом. Компании, которые активно развивают культуру управления рисками, чаще всего более успешны в минимизации негативных последствий. Это включает в себя обучение сотрудников, создание политики хеджирования риска, а также внедрение стратегий, направленных на снижение рисков.

Создание команды, ответственной за управление рисками, может помочь в разработке и реализации эффективных стратегий хеджирования. Эта команда должна быть хорошо осведомлена о текущих рыночных условиях и иметь доступ к необходимым инструментам и ресурсам для оценки и управления рисками.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Управление валютным и процентным риском является важной частью финансовой стратегии компании. Оценка рисков с использованием модели VaR позволяет выявить потенциальные угрозы и подготовиться к ним. Хеджирование с помощью валютных форвардов и опционов предоставляет компаниям инструменты для защиты от неблагоприятных изменений на финансовых рынках.

Внедрение этих методов в практику управления рисками может значительно повысить финансовую устойчивость и конкурентоспособность компании в условиях неопределенности. Если компания только начинает выстраивать процесс управления рисками, то идеальным вариантом будет консультация у профессионального участника финансового рынка и получение помощи в оценке и управлении рисками. ИФК «Солид» обладает широкой экспертизой и опытом в данной сфере и наша команда готова предоставить все необходимую помощь в решении данной задачи. Таким образом, комплексный подход к управлению валютным и процентным риском позволит компаниям не только минимизировать потери, но и использовать возможности, возникающие на финансовых рынках ■



**СОЛИД
БРОКЕР**

300041, г. Тула, Краскоармейский пр-т, 7
1 этаж, офис 125
Телефон 8 (4872) 730-560



Не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией.

Правовая информация
<https://solidbroker.ru/disclaimer/>



**ЖЛОБИЧ
НАТАЛЬЯ**
генеральный
директор
ООО МЦ
«Клиника
на Пирогова»

О том, какие задачи стоят сегодня перед современным медицинским учреждением, наш разговор с генеральным директором ООО МЦ «Клиника на Пирогова» НАТАЛЬЕЙ ЖЛОБИЧ.

■ **Расскажите, как начиналась история создания «Клиники на Пирогова»?**

— История нашей клиники началась с небольшого стоматологического кабинета. По мере роста бизнеса и увеличения спроса на наши услуги, мы приняли решение расширяться. Это был непростой путь, полный трудностей и препятствий. Мы самостоятельно занимались поиском участка, строительством здания клиники, лицензированием деятельности и подбором квалифицированных специалистов. Процесс лицензирования затянулся из-за бюрократических проволочек, а однажды мы столкнулись с настоящим бедствием — пожаром, который уничтожил весь второй этаж здания. Пришлось заново проводить ремонтные работы. Несмотря на все сложности, мы не сдались, и вот уже 10 лет наша клиника успешно работает, предоставляя пациентам широкий спектр медицинских услуг.

■ **За десятилетие вашей деятельности насколько расширилась сеть оказываемых услуг?**

— За 10 лет мы значительно расширили спектр предоставляемых медицинских услуг. Начинали мы с базовых направлений — терапии, кардиологии, хирургии и стоматологии. Сегодня «Клиника на Пирогова» предлагает услуги педиатра, косметолога, гематолога и нефролога. Мы проводим УЗИ сосудов, КТ исследования для стоматологии и ЛОР-практики, а также ряд уникальных процедур, недоступных в других клиниках Щёкино, например, лазерное удаление новообразований. Кроме того, в клинике ведут прием детские стоматологи и функционирует рентген-кабинет. За эти годы мы проделали огромную работу

и существенно расширили свои возможности, чтобы предоставлять нашим пациентам комплексную медицинскую помощь.

■ **Медицинский центр — это не только современное оборудование, но и высокопрофессиональные кадры. Как решаются эти задачи?**

— Поиск и подбор квалифицированных кадров — действительно один из самых острых вопросов в медицинском бизнесе. Когда мы только открывались, мы предполагали, что основные трудности будут связаны с оформлением документов, получением лицензий и взаимодействием с государственными органами. Однако на практике оказалось, что самое сложное — это найти и привлечь высококвалифицированных специалистов. Мы используем различные подходы для решения этой задачи. Чаще всего новые врачи приходят к нам по рекомендациям своих коллег, которые уже работают в клинике и могут поделиться положительным опытом сотрудничества с нами. Мы стремимся создать комфортные условия труда и предлагаем нашим сотрудникам возможности для профессионального роста, включая бесплатное обучение и поездки на стажировки в ведущие клиники Москвы, Санкт-Петербурга, Новосибирска, Краснодара. Мы также открыты к организации зарубежных стажировок, хотя сейчас с этим есть определенные сложности. Кроме того, мы проводим корпоративные мероприятия и стараемся всесторонне поддерживать наших врачей.

■ **Пациентами могут стать только жители Щёкинского района, или клиника доступна для всех?**

— Конечно, наша клиника доступна абсолютно всем! Мы будем рады помочь каждому, кто к нам обратится. Хотя мы находимся в Щёкинском районе, к нам часто приезжают пациенты из других районов Тульской области, в том числе и из самой Тулы. Более того, у нас



есть специалисты, к которым записываются на прием из довольно отдаленных уголков России – бывали пациенты из Краснодарского края, Московской области, с Урала и других регионов. Мы гордимся тем, что репутация наших врачей выходит далеко за пределы Щекинского района, и стремимся предоставить качественную медицинскую помощь всем, кто в ней нуждается, независимо от места проживания.

■ Существуют ли очереди на запись к врачам?

– Да, действительно, в нашей клинике существует определенная очередь на запись к некоторым врачам. Это абсолютно нормальная ситуация для любого востребованного медицинского учреждения. Мы гордимся тем, что в штате нашей клиники работают настоящие профессионалы своего дела – опытные, квалифицированные врачи, которые пользуются заслуженным доверием и уважением пациентов. Естественно, что к таким специалистам всегда есть повышенный интерес, люди хотят попасть именно к ним на прием. Высокая загруженность наших врачей – это своего рода показатель качества их работы. Пациенты ценят внимательный подход, индивидуальный план лечения, готовность врача вникнуть в проблему и найти оптимальное решение. Поэтому они готовы ждать приема у конкретного специалиста, зная, что получат квалифицированную помощь. Конечно, мы стараемся оптимизировать расписание и сделать ожидание приема максимально комфортным для пациентов. У нас предусмотрена удобная система записи, работает call-центр, где можно уточнить информацию о ближайших свободных датах. Но некоторое время на ожидание консультации у востребованного врача – это нормально. На мой взгляд, главное – это результат. Если пациент, пусть и немного подождав, попадает к грамотному специалисту, который решает его проблему, проводит качественное лечение, дает ценные реко-

мендации – это гораздо важнее, чем прием «здесь и сейчас» у менее опытного врача. Мы стремимся к тому, чтобы каждый обратившийся к нам человек получил лучшую медицинскую помощь, даже если для этого требуется некоторое время ожидания.

■ Расскажите, как попасть к вам на прием?

– Попасть на прием в нашу «Клинику на Пирогова» можно несколькими способами, мы стараемся сделать процесс записи максимально удобным для пациентов.

Во-первых, можно прийти лично в клинику и записаться на прием у администратора на ресепшене. Это удобно, если вы оказались рядом и хотите сразу решить вопрос с записью.

Во-вторых, к некоторым специалистам, например, к стоматологам при острой боли, хирургу, педиатру, можно попасть без предварительной записи. Мы понимаем, что бывают ситуации, которые не терпят отлагательств, особенно когда речь идет о детях. В таких случаях мы стараемся принять пациента в максимально короткие сроки.

Однако на диагностические исследования, как правило, нужна предварительная запись. Это связано с необходимостью подготовки оборудования и распределением нагрузки на специалистов. Один из самых популярных способов записи – по телефону. Позвонив в нашу клинику, вы сможете выбрать удобные для вас дату и время приема. Никакой предоплаты или депозита мы не требуем. Единственная наша просьба – если вы по каким-то причинам не можете прийти на прием, пожалуйста, предупредите нас об отмене визита. Это позволит нам освободить время для другого пациента, который нуждается в консультации.

Также записаться на прием можно онлайн через форму на нашем сайте. Это очень удобный вариант – вы можете в любое время зайти на сайт, выбрать нужного специалиста, услугу и забронировать подходящие дату и время. Весь процесс занимает буквально пару минут. Кроме того, мы всегда на связи в социальных сетях. Можно написать нам в директ, и наши администраторы помогут с записью. Также работает чат в WhatsApp – это еще один канал коммуникации с нашими пациентами.

Что касается режима работы, «Клиника на Пирогова» открыта ежедневно с 7 утра до 10 вечера без перерывов и выходных. Мы хотим, чтобы медицинская помощь была доступна для вас в любой день. Единственное исключение – 1 января, в этот день мы не работаем, но в остальные 364 дня года мы рады принять вас в нашей клинике ■



Тульская область,
г. Щёкино, ул. Пирогова, 32а
+7 4872 52-61-91
89539557727@mail.ru
www.848751.com

ЧУДЕСА И СЕКРЕТЫ ДУБНЫ «МУЗЕЙНОЙ»



Дубенская земля славится не только знаменитыми промышленниками и предпринимателями былых времен, но и покорителями морей и северных территорий. Правда, до недавнего времени об уникальном земляке-мореплавателе знали немногие. Да, о российском открывателе морей датского происхождения Витусе Беринге у нас известно – изучали в школе. По истории и географии. Покажут на карте «именной» пролив, что у полуострова Аляска. Некоторые вспомнят его помощника в Первой и Второй Камчатской экспедициях в 20-40-е годы XVIII века – капитана-командора Алексея Чирикова. Но лишь единицы назовут его «малую родину». Тульская область, Дубенский район, село Лужное! Человек, положивший начало освоению Аляски российскими моряками, купцами и промышленниками!

НЕСКОЛЬКО ФАКТОВ ИЗ ЖИЗНИ ПЕРВООТКРЫВАТЕЛЯ АЛЯСКИ

Смотрим карту мира. Где Тула, а где – Тихий океан? Как Алексей Ильич стал морским офицером (командором), капитаном корабля? С раннего детства читал, увлекался, хорошо осваивал науки. Вырос – в небольшом селе. Дворянин. Отлично учился на морского специалиста в Москве и Санкт-Петербурге. Служил офицером на Балтике и Черном море. На боте «Святой Гавриил» (Первая экспедиция) изучал Камчатку, принимал участие в поиске пролива между Азией и Америкой. Составил уникальную и подробную карту этих мест.

В 1740 году – в рамках Второй Камчатской экспедиции – на пакетботах «Святой Петр» и «Святой Павел» оказался в Камчатской гавани. Позже здесь была возведена крепость, ныне – крупный город Петропавловск, столица полуострова. 15 июля 1741 года первым из европейцев А. И. Чириков достиг северо-западного побережья Америки, открыл ряд островов Алеутской гряды, нанёс их на карту. Героически переносил невероятные трудности путешествий в полярных широтах. Вернувшись в столицу, занимался преподавательской работой.

О нашем исследователе помнят. Во многих странах мира. Его именем названо немало географических «объектов» в России, Японии и США. Острова в Тихом океане, около Аляски, несколько мысов, подводная гора в Тихом океане...

Сегодня в селе Лужное – отличный музей, рассказывающий о жизни и деятельности этого человека. Если кто-то из наших читателей ещё не был здесь – приезжайте! Получите массу интересной и познавательной информации. Увидите уникальные экспонаты, пообщаетесь с профессиональными и увлечёнными сотрудниками музея. И, конечно, воспользуетесь современными информационными технологиями. В 2024 году – в рамках реализации федерального проекта – выставка в селе Лужное была оснащена новейшим демонстрационным оборудованием (интерактивные экраны, электронные каталоги и др.)! При желании – проверите свои «морские» знания, поиграете в «квиз», ответив на вопросы по данной теме...

ПОМНИТЬ НАШИХ ПРЕДКОВ

Рассказывает директор МБУК «Дубенский районный краеведческий музей» **Тамара Николаевна Тищенко:**

– Село Лужное (прежде – Аверкиевское) – это рядом с Дубной. Именно здесь и родился Алексей Ильич Чириков, российский мореплаватель, капитан-командор.

В декабре 2003 года открылся музей его имени (в ранге одного из филиалов МБУК «Дубенский районный краеведческий музей»). Инициатором стал доктор исторических наук, контр-адмирал Константин Шопотов, живший и работавший в Ленинграде. Филиал музея располагается в здании Луженского сельского филиала МАУК «Дубенский районный центр культуры, искусства, кино и библиотечного обслуживания» муниципального образования Дубенский район. В музее регулярно проходят экскурсии.

По инициативе общественной организации «Тульское Морское Собрание» мастер-туляк Василий Бондарев сделал копию пакетбота «Святой Павел», которая также размещена в филиале музея. Экспозиция по мере возможностей пополняется экспонатами. Наша главная цель – «погрузить» гостей в эпоху начала XVIII века, передать дух романтики великих морских географических открытий.

Музей активно сотрудничает с РОО Тульской области «Тульское Морское Собрание», ВОО «Русское географическое общество», РОО МИПО «Русская Америка», КГКУ «Представительство Губернатора и Правительства Камчатского края при Правительстве Российской Федерации», СПб ОО «Память Балтики» и другими общественными организациями.



«ЗАВОДСКАЯ» БИОГРАФИЯ

В нынешнем году Дубне исполняется 285 лет. Возник посёлок благодаря династии дворян Мосоловых. Наряду с Демидовыми и Баташевыми они стояли у истоков российской металлургической промышленности XVIII века.

Мосоловы получили право на постройку чугуноплавильного молотового завода на реке Дубне в 1740 году. На заводе изготавливали печные дверцы и заслонки, предметы обихода, которые реализовывались на Нижегородской ярмарке, в Туле, Ельце: чугунные горшки, сковородки, утюги, рукомойники...



В 1828 году Петр Иванович Мосолов построил у завода двухэтажный дом. Он был с верандой, его украшали литые чугунные элементы. В здании – балльный зал, гостиная для приемов, кабинеты. Рядом – парк с садом. Перед въездом – каменные башни. Чудесный образец российской усадебной архитектуры начала XIX века.

В здании усадьбы также располагается ЗАГС, где влюбленные могут сочетаться узами Гименея, сделать незабываемые фото торжества на территории усадьбы и в самом доме Мосоловых и отметить это важное событие в ресторане «Гостевого дома Мосоловых». Непосредственно в «Гостевом доме Мосоловых» можно провести деловую встречу или конференцию, заказать романтический ужин, отведать блюда дворянской кухни или просто пригласить на бизнес-ланч делового партнера. Переночевать можно в уютной гостинице, которая расположилась в мезонине, на третьем этаже дворянского дома. В экспозиции филиала «Музей «Промышленная усадьба дворян Мосоловых» – более 200 экспонатов. Этот музей – единственный из муниципальных музеев Тульской области, который входит в Ассамблею петровских музеев России, которую создал ГМЗ «Петергоф». Создание Ассамблеи инициировано Министерством культуры Российской Федерации.

РАСТИ И РАЗВИВАТЬСЯ

Тамара Николаевна Тищенко продолжает свой рассказ:

– Мы стараемся широко представить музейную и туристическую деятельность Дубенского района. Постоянно принимаем участие в выставках, семинарах, конференциях. И на областном, и на федеральном уровне. В конце прошлого года были в составе делегации Тульской области в Москве, на ВДНХ, где представляли Дубенский район на Международной выставке-форуме «Россия».

Недавно в филиале «Краеведческий музей им. капитан-командора А. И. Чирикова» оформлен новый экспозиционный зал «Быт крестьян села Лужное XVIII века», многие экспонаты переданы в дар музею местными жителями. Благодаря слаженной работе сотрудников музея в Тульской области ведется работа по популяризации личности капитан-командора Алексея Ильича Чирикова и сохранению памяти о великом русском мореплавателе и его географических открытиях.

Да, музей – это не застывшая раз и навсегда форма. Это живой организм, требующий постоянных исследований и новых проектов. Сегодня музеи Дубенского района предлагают много интересного и познавательного в сфере культуры. А для района новые туристические и музейные проекты – это важные вехи развития экономической, социальной и культурной сфер. Мы – работники культуры, а значит, работаем для вас, дорогие наши посетители. Планы есть, и предстоит сделать еще немало интересного. Дубенская земля славится и гордится знаменитыми людьми, которые прославили Россию и вошли навсегда в ее великую историю ■



ЗАКЛАДКА САДОВ НОВОГО ТИПА ПО ПРИРОДОПОЛОМНЫМ РЕСУРСОБЕРЕГАЮЩИМ ТЕХНОЛОГИЯМ, КОТОРЫЕ НЕ НАНОСЯТ УЩЕРБ ОКРУЖАЮЩЕМУ МИРУ, А ЖИВУТ С НИМ В ГАРМОНИИ



ООО «Одоевские зори» предлагает экологически чистую продукцию крестьянско-фермерского хозяйства: саженцы плодовых, ягодных и декоративных культур, рассаду овощей и цветов, сезонные ягоды и плоды, продукты пчеловодства.

Мы используем сорта, устойчивые к заболеваниям и вредителям, которые требуют минимальных обработок. Перед посадкой проводим оздоровление почвы с помощью сидератов (горчица белая и проч.), что позволяет естественным путём повысить плодородие почвы, сдерживать рост сорняков, Значительно уменьшить количество вредителей, грибковых заболеваний.

Основное направление нашей деятельности – развитие питомника высокопродуктивных элитных сортов плодовых (семечковых и косточковых), ягодных культур, таких как: яблони, груши, абрикосы, алыча, слива, облепиха, черешня, вишня, малина, ежемалина, ежевика, виноград, крыжовник, смородина, земляника, голубика, черника, жимолость, актинидия, а также декоративных культур.

В питомнике выращиваются колонновидные саженцы на сильнорослых подвоях с интеркалярной вставкой устойчивых сортов «Приокское», «Поэзия», «Гирлянда», «Орловская», «Есения».

КОНТАКТЫ: +7 (915) 685-93-97, vita-odoev@yandex.ru



**ТРОТУАРНАЯ
ПЛИТКА BRAER**



РЕКЛАМА



ОТДЕЛЕНИЕ МКАС ПРИ ТПП РФ В ТУЛЕ
Тула, ул. Коминтерна, 23
телефон (4872) 25-16-34 antropov@ccitula.ru



1932
год основания

Компетенция установлена ст.33 АПК РФ, Законами РФ «О международном коммерческом арбитраже» от 07.07.1993 № 5338-1 и «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в РФ» от 29.12.2015 № 382-ФЗ

КРУПНЕЙШИЕ АРБИТРАЖНЫЕ ЦЕНТРЫ МИРА

521 спор

МКАС

327 споров

Лондонский
международный
и
третейский суд
Арбитражный
институт Торговой
палаты
Стокгольма

175

данные за 2023
год



[ЗНА
ЧЕНИ
Е]

внутрироссийские споры
международные споры
спортивные споры
корпоративные споры
споры из причинения вреда

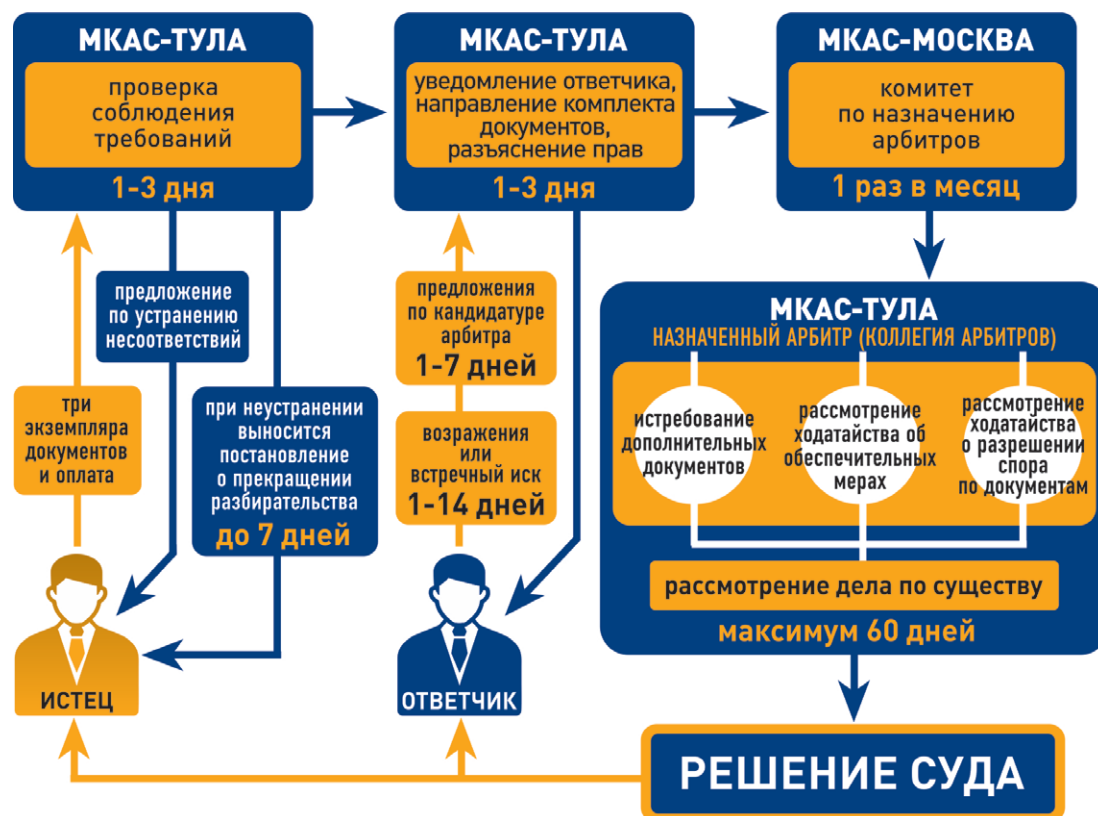
■ **АРБИТРАЖНАЯ ОГОВОРКА** Все споры, разногласия или требования, возникающие из настоящего договора (соглашения) или в связи с ним, в том числе касающиеся его вступления в силу, заключения, изменения, исполнения, нарушения, прекращения или действительности, подлежат рассмотрению в отделении Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации в городе Туле в соответствии с применимыми правилами и положениями МКАС. Место осуществления арбитражного разбирательства – город Тула. Принятое арбитражное решение является для сторон окончательным и обязательным, а также будет ими исполнено в сроки и в порядке, указанные в решении МКАС при ТПП РФ.

■ **КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ** Разрешение спора проводится конфиденциально. Слушание дела проводится в закрытом заседании, если стороны не договорились об ином. Информация о поступивших спорах и результатах рассмотрения не публикуется в открытом доступе, в том числе в сети Интернет.

■ **ПОДСУДНОСТЬ** По соглашению сторон на рассмотрение в отделение МКАС в г. Туле могут быть переданы гражданско-правовые споры между субъектами предпринимательской деятельности (обществами, индивидуальными предпринимателями) по договорам поставки, подряда, в том числе строительного, оказания услуг, договоров займа, договоров поручительства, иных договоров, в том числе в рамках закупок, совершаемых в соответствии с Федеральным законом от 18.07.2011 № 223-ФЗ, за исключением споров по публичным правоотношениям, таким как банкротство, обжалования действий государственных органов, споров, вытекающих из административных правоотношений, споров в рамках Федерального закона от 5.04.2013 № 44-ФЗ.

*Более подробно см. ст. 33 Арбитражного процессуального кодекса РФ





ПРИ НЕИСПОЛНЕНИИ РЕШЕНИЯ СУДА



КОЛИЧЕСТВО ДЕЛ В МКАС
при ТПП РФ, Арбитражном институте
Торговой палаты Стокгольма и Лондонском
международном третейском суде



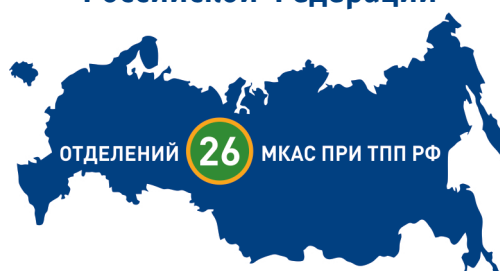
СРОК РАССМОТРЕНИЯ СПОРОВ

- **~ 60 дней**
внутрироссийские споры
- **~ 180 дней**
международные споры

*За счет отсутствия апелляционных и кассационных инстанций

ДОСТУПНОСТЬ

26 отделений на территории
Российской Федерации



МКАС КАК СПАСЕНИЕ ОТ МНОГИХ ПРОБЛЕМ

На основные вопросы, которые возникают у юристов и руководителей компаний при принятии решения о работе с Международным коммерческим арбитражным судом (МКАС) при ТПП РФ, отвечает руководитель отделения МКАС в Туле, начальник Юридического центра Тульской ТПП **Константин АНТРОПОВ**.

■ В чем особенность МКАС?

- Прежде всего надо понимать, что понятие «УСЛУГА» неприменимо к МКАС. Это не услуга, а публичная функция, которую государство, Российская Федерация, поручило исполнять Федеральными законами от 07.07.1993 № 5338-1 «О международном коммерческом арбитраже» и «Об арбитраже (третейском разбирательстве) в РФ» от 29.12.2015 № 382-ФЗ.

Публичная функция – это направление деятельности государства (через создаваемые им государственные органы) по удовлетворению государственного и общественно значимого интереса, признанного и охраняемого государством, в данном случае, государственного и общественного интереса на законное и справедливое разрешение споров, возникающих при осуществлении деятельности хозяйствующих субъектов.

Учитывая, что институт публичной функции сложен для понимания неюрисстами, глубоко погружаться туда не стоит. Но и называть деятельность МКАС услугой категорически нельзя, чтобы не возникало восприятие МКАС как некоей конторки, в которой можно решать свои вопросы за деньги.

Поэтому корректнее и целесообразнее говорить о законной альтернативе государственным судам при разрешении хозяйственных споров, возникающих в ходе предпринимательской и хозяйственной деятельности, в постоянно действующем арбитражном учреждении, наделенном полномочиями в соответствии и на основании федеральных законов, и зарегистрированном в Министерстве юстиции Российской Федерации.

■ Какова целевая аудитория для взаимодействия с МКАС?

- В первую очередь это лица, принимающие решения: руководители крупных, средних и малых предприятий. А также сотрудники, формирующие решения: начальники юр.отделов крупных предприятий, юристы предприятий, частнопрактикующие юристы и адвокаты, работающие с юридическими лицами и ИП.

■ В каких ситуациях предпринимателям важно обращаться в МКАС?

- Обращение в МКАС оправдано в ситуациях, когда организация хочет быстро, без огласки в публичном пространстве, с минимальными временными и финансовыми затратами получить денежные средства с недобросовестного контрагента за нарушение или неисполнение договорных обязательств.

■ Какую выгоду дает рассмотрение споров в МКАС перед другими судебными инстанциями?

- Перенос судебной работы из государственных арбитражных судов в МКАС позволяет:

1. Сэкономить время:

- в отличие от долгого, зачастую многолетнего рас-

смотрения дел в государственных арбитражных судах, срок разрешения споров между российскими участниками хозяйственной деятельности в МКАС составляет 60 дней с даты назначения арбитров;

- в отличие от многих международных арбитражных центров, срок разрешения международных коммерческих споров составляет 180 дней с даты назначения арбитров.

Не секрет, что многие недобросовестные контрагенты затягивают исполнение вынесенного судом решения путём обжалования в апелляционной, кассационной и надзорной инстанциях. Подготовка к заседаниям этих инстанций и участие в них требует значительных затрат времени и сил юристов предприятий. Затянуть таким образом исполнение решения МКАС невозможно: решение вступает в силу с момента его принятия, его обжалование в апелляционном и других порядках невозможно.

2. Избежать появления в публичном пространстве информации о предприятии, которая может быть превратно истолкована.

Сведения о поступивших заявлениях, предметах и стоимости исков, а также принятые МКАС решения нигде не публикуются. Заседания проходят в закрытом режиме. Пресса на них не присутствует, если только все стороны спора не решили об ином.

3. Сократить судебные расходы.

Сборы МКАС по спорам между российскими сторонами меньше госпошлины арбитражных судов на 50-60 %. Даже с учетом госпошлины за получение исполнительного листа экономия составляет от 15 % до 30 %.

Сборы МКАС по международным спорам значительно ниже, чем в других арбитражных центрах. При этом, в отличие от западных арбитражных центров, они включают в себя гонорары арбитров, расходы, связанные с администрированием спора: найм помещений, ведение стенограммы заседания, подключение по ВКС.

■ В каких случаях внесение в договоры между сторонами оговорки МКАС необходимо?

- Внесение оговорки МКАС в договоры необходимо, если предприниматель/руководитель предприятия действительно намерен быстро и с минимальными затратами рабочего времени и денег заставлять недобросовестных контрагентов материально отвечать за нарушение принятых договорных обязательств.

■ Как должен действовать предприниматель, если все-таки принял решение обратиться в МКАС? Куда идти, звонить, писать?

- Чтобы иметь возможность быстро и эффективно защитить свои интересы в МКАС, предпринимателю необходимо включать в заключаемые договоры соответствующую арбитражную оговорку.

Базовый текст оговорки:

Все споры, разногласия или требования, возникающие из настоящего договора (соглашения) или в связи с ним, в том числе касающиеся его вступления в силу, заключения, изменения, исполнения, нарушения, прекращения или действительности, подлежат рассмотрению в отделении Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации в городе Туле в соответствии с применимыми правилами и положениями МКАС. Место осуществления арбитражного разбирательства – город Тула. Принятое арбитражное решение является для сторон окончательным и обязательным, а также будет ими исполнено в сроки и в порядке, указанные в решении МКАС при ТПП РФ.

В зависимости от ситуации и контрагента текст оговорки может быть другим. О том, как грамотно использовать формулировки арбитражной оговорки и как работать с возражениями контрагента, можно узнать, обратившись в Юридический центр Тульской ТПП по телефону 8(4872)25-16-34.

Если возникнет необходимость обращения в МКАС с исковым заявлением – порядок обращения такой же, как и в государственный арбитражный суд.

■ **Какие примеры выгодного и успешного для предпринимателя обращения в МКАС Вы можете привести из опыта работы?**

1. Поставщик по договору поставки поставил товар, несоответствующий условиям договора. Замену товара не производил. Сумму предоплаты не возвращал. Благодаря наличию арбитражной оговорки МКАС в договоре поставки покупатель обратился с исковым заявлением. Несмотря на противодействие поставщика (систематический отказ от получения судебных документов, неявка по повесткам), спор был рассмотрен в течение 60 дней с даты назначения арбитра. Иск покупателя о взыскании суммы предоплаты, неустойки, процентов за пользование денежными средствами, а также судебных расходов удовлетворён. На решение МКАС получен исполнительный лист, денежные средства взысканы судебными приставами и перечислены покупателю.

2. Заказчик в рамках внутрироссийского договора на изготовление и поставку электро-механических устройств требовал расторжения договора и взыскания с поставщика неустойки за несвоевременную поставку. В ходе рассмотрения спора установлено, что поставка в РФ иностранных комплектующих, согласованных с заказчиком, невозможна вследствие введения санкций. Заказчик отказался от переработки конструкторской документации, предусматривающей использование иностранных компонентов. Поставщик смог приобрести необходимые компоненты после окончания сроков поставки и готов произвести поставку. Заказчику в иске отказано. Удовлетворен встречный иск поставщика об увеличении сроков исполнения договора в связи с существенным изменением обстоятельств. Судебные расходы возложены на заказчика. Стороны добровольно исполнили решение.

3. Российская компания, осуществляющая импорт результатов переработки сельхозпродукции, заключила контракт на поставку в КНР. Китайская сторона прекратила осуществлять платежи за поставленную продукцию. Российская компания подала иск в МКАС. После направления иска ответчику он возобновил оплату. Российская компания подала заявление об

отказе от исковых требований, ей возвращено 50 % от суммы уплаченных сборов.

4. Российское предприятие заключило контракт на поставку комплектующих из Китая. Поставленный товар не соответствовал техническому заданию. Российское предприятие получило заключение экспертизы о некондиции товара и подало иск в МКАС. Решением МКАС договор расторгнут, китайское предприятие было обязано вернуть денежную сумму по договору и оплатить судебные расходы. Возврат некондиционного товара осуществлен за счет китайской стороны. Для исполнения решения был получен исполнительный документ китайского суда.

■ **Чем может грозить предпринимателю игнорирование возможности рассмотрения дел в МКАС?**

– Если руководителя предприятия устраивает, что его юристы годами ходят по судам по простейшим делам, а бухгалтеры по несколько дней «набирают» денежные суммы для уплаты государственной пошлины, – то ему ничего не надо менять в судебной работе своего предприятия.

Если юристу нравится путешествовать за счёт работодателя по судам других регионов, ему нравится проводить время в государственных судах, и он не заинтересован в том, чтобы разрешать возникающие споры быстро и эффективно для своего предприятия, – ему не надо рассказывать о возможностях МКАС своему руководителю.

■ **В каких странах решение МКАС имеет силу? Есть ли государства, которые не признают его?**

– Конвенция ООН о признании и приведении в исполнение иностранных арбитражных решений (г. Нью-Йорк, 1958 г.), на основании которой решения МКАС имеют силу в других государствах, ратифицирована 166 странами мира. Более того, решения МКАС исполняются даже сейчас, несмотря на введенные санкции. В сентябре 2023 года Апелляционным судом итальянской провинции Брешиа признано и приведено в исполнение решение МКАС, вынесенное против итальянской компании. При этом в своём определении суд особо отметил, что режим санкций не распространяется на исполнение решения МКАС, поскольку это касается коммерческой деятельности негосударственных субъектов. Аналогичное решение о признании и приведении в исполнение решения МКАС в январе 2024 года было принято Высшим судом юстиции канадской провинции Онтарио.

Разумеется, несколько стран, не ратифицировавших Нью-Йоркскую конвенцию, есть. Но я сильно сомневаюсь, что кто-то из тульских предпринимателей будет заключать договор с бизнесменами из Токелау или с островов Херд и Макдональд.

■ **На Ваш взгляд, что самое важное, что должен знать и помнить предприниматель при взаимодействии с МКАС?**

– В МКАС всегда можно позвонить и получить консультацию по процессуальному вопросу.

■ **Есть ли риски обращения в МКАС?**

– Да, конечно. Если финансовая политика вашего предприятия предусматривает систематическую задержку оплаты контрагентам за поставленные товары, и вы платите только после получения своими партнерами судебного решения, то включение арбитражной оговорки МКАС в договоры вам не выгодно: споры в МКАС рассматриваются очень быстро, затянуть исполнение решения суда у вас не получится ■

НАДЕЖНАЯ ЗАЩИТА ПРОФЕССИОНАЛОВ

ОХРАННЫЙ ХОЛДИНГ



ПОЛНЫЙ СПЕКТР УСЛУГ БЕЗОПАСНОСТИ

Техническая охрана объектов

Пультовая охрана
(домов,котеджей,офисов и пр.)
Видеонаблюдение
Технические средства охраны
Охрана автотранспорта
Пожарная сигнализация

Физическая охрана объектов

Сопровождение материальных ценностей
Обеспечение порядка на массовых
мероприятиях
Консультирование клиентов
Частный детектив
Детектор лжи(полиграф)
Юридические услуги



Тула, ул. Тульская, 10
тел. (4872)70-70-80 (круглосуточно)
www.bars-security.ru

ЗАРЕГИСТРИРУЙТЕ ТОВАРНЫЙ ЗНАК В ТУЛЬСКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЕ

Союз «Тульская торгово-промышленная палата» оказывает организациям, предприятиям и индивидуальным предпринимателям услуги по регистрации прав на результаты интеллектуальной деятельности и средства индивидуализации, а именно регистрации товарных знаков.



ТОВАРНЫЙ ЗНАК – обозначение, которое помогает выделить товар или бизнес среди других. Товарный знак может быть: словесным, графическим, комбинированным, звуковым, световым и прочее.

Для охраны прав на уникальный товарный знак проводится регистрационная процедура в Роспатенте. Процесс рассмотрения поданного заявления включает в себя экспертизы, по итогам которых выдается охранный документ – свидетельство. Регистрация товарного знака занимает несколько месяцев.

РЕГИСТРАЦИЯ ТОВАРНОГО ЗНАКА НЕОБХОДИМА:

- при выходе на электронные торговые площадки (регистрация на маркетплейсе без зарегистрированного товарного знака проблематична);
- если планируете создавать/развивать филиальную или франчайзинговую сеть.

ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЙ ТОВАРНЫЙ ЗНАК – ЭТО:

- защита от копирования конкурентами;
- капитализация инвестиций в маркетинг (создание нематериального актива);
- расширение допуска к тендерам по производимой продукции;
- возможность перераспределения налоговой нагрузки;
- возможность передачи товарного знака в залог, сдачи в аренду;
- удорожание рыночной стоимости и повышение инвестиционной привлекательности бизнеса.

Сотрудники ТТПП помогут проверить уникальность вашего товарного знака, подготовить заявку на регистрацию, возьмут на себя все взаимодействие с Роспатентом от подачи заявки до получения свидетельства (контроль оплаты госпошлин, ответы на запросы и др.)

Опыт, знания и квалификация наших специалистов позволят сделать этот процесс максимально комфортным.



Управление промышленной кооперации и инжиниринга
Союза «Тульская ТТП»

300041, г. Тула, ул. Коминтерна, 23 телефон (4872) 25-02-86



НОВЫЕ ЧЛЕНЫ ТУЛЬСКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ

ООО «ЦАРСКИЙ СУВЕНИР»

carskiy-souvenir.ru

Генеральный директор АБДУЛМУСЛИМОВА ЛУИЗА ХАНПАШАЕВНА
производство готовых металлических изделий
300027, г. Тула, ул. Металлургов, 49а, кв. 142

8 (920) 777-10-72

carskiisouvenir@yandex.ru

ИП ВЫРОДОВА ЛЮДМИЛА АНАТОЛЬЕВНА

lawtimemoney.ru

юридические услуги
г. Тула, с. Осиновая Гора, мкр. Времена Года, ул. Аркадия Шипунова, 24, кв. 32

8 (920) 752-67-80

lawtm@mail.ru

ООО НТК «БУДУЩЕЕ»

Генеральный директор ПОДГОРНАЯ КАРИНА АЛЕКСЕЕВНА
оптовая торговля машинами и оборудованием
123100, г. Москва, ул. Сергея Макеева, 1, помещ. 15а/2

8 (988) 984-66-78

liangmix@guangwargtech.com

АССОЦИАЦИЯ МЕДИЦИНСКИХ СПЕЦИА- ЛИСТОВ ПО МОДИФИКАЦИИ РИСКОВ

amsmr.ru

Директор РОЗАНОВ АЛЕКСАНДР ВЛАДИМИРОВИЧ
деятельность профессиональных членских организаций
129343, г. Москва, пр. Серебрякова, 2 к. 1, этаж/помещ. 4/XII, ком. 96

8 (985) 991-75-47

info@amsmr.ru

ООО «ГИПРОКОМПЗИТ»

giprocomposite.ru

Генеральный директор НАПЛЕКОВ МАКСИМ ИГОРЕВИЧ
инженерные изыскания
300000, г. Тула, ул. Староникитская, 39, помещ. 1

8 (915) 071-00-71

info@giprocomposite.ru

ООО «СУРАЖАН»

jadehranan.net

Генеральный директор ПАПУША ОЛЬГА АНАТОЛЬЕВНА
предоставление услуг по перевозкам
117342, г. Москва, ул. Бутлерова, 17, помещ. 303/3

8 (936) 249-24-70

jadehrananjahan1@gmail.com

ООО «ГАЗПРОФ» (ГК «ТАНКОМ»)

Директор БОЧУКОВ РОМАН АНДРЕЕВИЧ
обеспечение работоспособности котельных
300041, г. Тула, ул. Ф. Энгельса, 6, помещ. 2

8 (953) 426-41-73

gazprof@internet.ru

ООО «ДАТА-АКЦЕНТ» (ГК «ТАНКОМ»)data-akcent.ru**Директор СИМОНОВА ДАРЬЯ ИГОРЕВНА**оптовая торговля строительными материалами и изделиями
300022, г. Тула, ул. Октябрьская, 217, к. 2, помещ. 307, офис 2

8 (4872) 38-44-23

info@data-akcent.ru**ООО «ГЛАВИНЖЕНЕРСТРОЙ» (ГК «ТАНКОМ»)**gis71.ru**Генеральный директор ХАМЦОВ РУСЛАН ВИКТОРОВИЧ**строительство инженерных коммуникаций для водоснабжения и водоотведения, газоснабжения
3300022, г. Тула, ул. Октябрьская, 217, к. 2, помещ. 307, офис 1

8 (4872) 70-10-10, 8 (915) 782-74-77

gis71@inbox.ru**ООО «ТУЛАГАЗИНВЕСТ» (ГК «ТАНКОМ»)**gazinvestt.ru**Директор НЕРУБЕНКО СЕРГЕЙ СЕРГЕЕВИЧ**строительство инженерных коммуникаций для водоснабжения и водоотведения, газоснабжения
300022, г. Тула, ул. Октябрьская, 217, к. 2, помещ. 312

8 (4872) 70-24-04

tulagazinvest@yandex.ru**ООО «ЗМК «АРСЕНАЛ»****Генеральный директор ЗАСЫПКИНА ЕЛЕНА НИКОЛАЕВНА**

услуги для бизнеса и населения

301610, Тульская обл., Узловский р-н, кв-л 5 Пятилетка, ул. Энтузиастов, 4, помещ. 2

8 (4872) 70-74-30

info@zmkarsenal.ru**ИП ПРОНИН СЕРГЕЙ НИКОЛАЕВИЧ**розничная торговля домашней утварью, посудой, изделиями из стекла и керамики
300028, г. Тула, ул. Тульского рабочего полка, 96/4, кв. 37

8 (903) 840-26-50

dompremier@mail.ru**ООО «АРТЕЛЬ»**artel-deti.ru**Генеральный директор ВЛАДИМИРОВ АНДРЕЙ ВАЛЕНТИНОВИЧ**

производство верхней одежды из текстильных материалов

300026, г. Тула, пос. Рудаково, ул. Советская, 7, оф. 302

8 (4872) 33-09-30, 8 (4872) 33-04-30

director@artel-deti.ru**ИП МАКСИМОВА СВЕТЛАНА ВЛАДИМИРОВНА**розничная торговля в неспециализированных магазинах
300000, г. Тула, проспект Ленина, 130-д

8 (905) 117-27-60

maximova.svetlana@rambler.ru**ИП БАКУРСКАЯ АННА СЕРГЕЕВНА**bakurskaya.com

услуги для бизнеса

127282, г. Москва, ул. Тихомирова, 2, кв. 214

8 (916) 262-56-32

info@bakurskaya.com

ИП САФРОНОВА СВЕТЛАНА АЛЕКСАНДРОВНА

pryano.com

розничная торговля кондитерскими изделиями (Пряничная мануфактура
сестёр Сафроновых «СытноПряно»)
300053, г. Тула, ул. Вильямса, 14, кв. 167

8 (4872) 70-88-00

safronova.s.a@yandex.ru

ИП МАХМУДОВ ЭМИЛЬ ЭХТИМАН ОГЛЫ

производство верхней одежды
301650, Тульская обл., г. Новомосковск, ул. Маяковского, 28

8 (905) 620-62-67

emil.makhmudov.1987@mail.ru

**ИП БЛИНОВ НИКОЛАЙ ВЛАДИМИРОВИЧ
(ГК «ТЕХНОДЕТАЛЬ»)**

td71.ru

обработка металлов, нанесение покрытий на металлы
301245, Тульская обл., г. Щекино, ул. Пролетарская, 2, кв. 3

8 (902) 848-00-40

n.blinov@ro.ru

ООО «КВИНТА-МЕБЕЛЬ»

kvinta-mebel.ru

Генеральный директор КАНДАБАРОВ ДМИТРИЙ АНДРЕЕВИЧ
производство мебели
300044, г. Тула, ул. Литейная, 135, офис 1

8 (4872) 71-83-50

info@kvinta-mebel.ru

ИП КОВЫНЕВ АЛЕКСАНДР ОЛЕГОВИЧ

розничная торговля обувью и изделиями из кожи
г. Тула, ул. Декабристов, 8а, кв. 21

8 (919) 084-56-33, 8 (910) 941-43-34

kowynev.a@yandex.ru

ИП ПРОЦЕНКО СЕРГЕЙ ВЯЧЕСЛАВОВИЧ

исследования конъюнктуры рынка
Московская обл., г. Видное, пр-т Ленинского Комсомола, 48, кв. 101

8 (916) 635-73-24

procenko3@yandex.ru

ООО «СТАНДАРТ ЧИСТОТЫ»

Генеральный директор ГОЛИКОВА СВЕТЛАНА ВИКТОРОВНА
производство мыла, моющих, чистящих и полирующих средств
300044, г. Тула, ул. Литейная, 135, офис 1

8 (985) 465-13-06

purstandart@rambler.ru

ООО «ПЛАНЕТА-СИРИУС»

Генеральный директор ГОНЧАР СТАНИСЛАВ НИКОЛАЕВИЧ
неспециализированная оптовая торговля
107497, г. Москва, пр-д 2-й Иртышский, 26, стр. 2

8 (495) 777-23-45

ООО «ЭКСПЕРТ ТУЛС»

ex-tools.ru

Генеральный директор **ЕГОРОВ НИКИТА ПАВЛОВИЧ**
оптовая торговля машинами и оборудованием
300045, Тульская обл., Ленинский р-н, с. Осиновая Гора, стр. 3а, помещ. 207

8-800-201-90-30

info@ex-tools.ru

**ООО «РУССКАЯ ЛАБОРАТОРИЯ
ВОЗДУШНОГО ТРАНСПОРТА»**

Директор **ЧЕРЕЗОВ АНДРЕЙ ПАВЛОВИЧ**
научные исследования и разработки в области естественных и технических наук
300026, г. Тула, ул. Рязанская, 3д, офис 3

8 (953) 959-99-91

company@dovod71.ru

**ИП ГУБЕРНАТОРОВ РОМАН ЮРЬЕВИЧ
(ТРАНСПОРТНАЯ КОМПАНИЯ
«АВТОРИТЕТ»)**

регулярные перевозки пассажиров сухопутным транспортом в городском
и пригородном сообщении
г. Тула, ул. Гоголевская, 62, кв. 5

ДЕЛОВОЙ ЧЕТВЕРГ

РОССИЯ

24





ЗАЧЕМ НУЖНА ОЦЕНКА НАСЛЕДСТВА ДЛЯ НОТАРИУСА?

Оценочный отчет о стоимости наследственного имущества может понадобиться для расчета госпошлины за выдачу свидетельства нотариусом. Также он нужен и для суда, если между наследниками возник спор. Заказать такой отчет можно в компании, имеющей допуск СРО, а его стоимость будет напрямую зависеть от категории и цены имущества. Эксперты-оценщики департамента экспертиз, экспертной цены и оценки Тульской ТПП проводят оценку и экспертизу для нотариусов при оформлении наследственных дел.

При вступлении в наследство нужно оплатить госпошлину за выдачу свидетельства нотариусом. Ее размер зависит от степени родства с наследодателем (ст. 333.24 НК РФ):

- 1. Для супругов, детей, родителей, братьев и сестер – 0,3% от стоимости наследственного имущества. Предельный размер не может превышать 100 000 р.**
- 2. Для других правопреемников – 0,6% от стоимости унаследованной собственности. Максимальная сумма составляет 1 000 000 р.**

Чтобы рассчитывать величину госпошлины, необходимо достоверно знать стоимость наследственного имущества на момент смерти владельца. Это одна из причин, по которой проводится оценка.

Если наследники предоставили несколько оценочных документов о стоимости имущества, то для расчета госпошлины берется тот, в котором указана наименьшая цена объекта. Для расчета используется только рыночная стоимость, а не кадастровая или инвентаризационная, как это было раньше.

Имущество покойного должно быть поделено между наследниками. Если наследодатель не сделал это самостоятельно в завещании, то эта обязанность возлагается на нотариуса. По умолчанию нотариус делит все имущество на равные доли в праве собственности между наследниками.

КАК ДЕЛИТСЯ ИМУЩЕСТВО УМЕРШЕГО ГРАЖДАНИНА МЕЖДУ ДЕТЬМИ

Наследственная масса, иначе говоря, наследство, включает в себя деньги, вещи, имущественные и неимущественные права. Гражданский кодекс РФ четко определяет, сколько каждому из наследников полагается имущества из наследственной массы. В России дети равноправны перед законом, независимо от пола или брака родителей, и получают одинаковые доли наследства. Приемные дети также имеют право на долю наследства.

Размер доли каждого наследника зависит от количества участников наследования. При наличии двоих наследников наследство делится пополам, при наличии троих – на три, и т. д. Иногда возникает ситуация, когда остается «неделимое имущество», например, квартира. В этом случае один из претендентов получает объект наследования, но обязан выплатить компенсацию остальным наследникам. Неделимое имущество – это объект, разделение которого невозможно без его повреждения или изменения назначения. Оно рассматривается как целостный объект и может быть разделено

только по решению суда. Существуют случаи, когда один из детей получает большую долю наследства. Это может произойти, если другой наследник отказался от своей доли, если кто-то из наследников первой очереди признан недееспособным или если было составлено завещание.

Преимущественное право при наследовании неделимой собственности может быть у того, кто является собственником объекта и пользуется им до момента наследования. В случае раздела имущества по завещанию сохраняется обязательная доля для несовершеннолетних наследников, как если бы они наследовали не по завещанию, а по закону.

ОЦЕНИВАЕТСЯ НЕ ВСЕ ИМУЩЕСТВО!

При вступлении в наследство через нотариуса не нужно проводить оценку при наследовании:

- **банковских вкладов;**
- **сумм по страховкам покойного;**
- **пенсий;**
- **авторских прав и сумм авторского вознаграждения;**
- **имущества граждан, которые умерли при исполнении государственного долга или в течение 1 года от ранений, полученных при исполнении государственного долга.**

Если наследниками являются несовершеннолетние и недееспособные граждане, их законные представители также могут не проводить оценку имущества, так как они освобождены от уплаты госпошлины нотариусу.

ОЦЕНКА МОЖЕТ ПОНАДОБИТЬСЯ И ДЛЯ СУДА

Не всегда вступление в наследство проходит через нотариуса. Можно обратиться в суд, если:

- **наследник пропустил срок вступления в наследство, и другие правопреемники против его восстановления у нотариуса;**
- **наследодатель не успел оформить имущество в собственность;**
- **наследники не могут прийти к соглашению о порядке раздела имущества.**

Каждый из этих споров является имущественным, поэтому для расчета госпошлины в суд потребуются результат оценки спорного имущества:

- **меньше 20 000 р. – 4%;**
- **от 20 001 до 100 000 р. – 800 р. + 3% (от суммы более 20 000 р.);**
- **от 100 001 до 200 000 р. – 3 200 + 2% (от суммы более 100 000 р.);**
- **от 200 001 до 1 000 000 р. – 5 200 р. + 1% (от суммы более 200 000 р.);**
- **от 1 000 000 р. и больше – 13 200 + 0,5% (от суммы более 1 000 000 р.).**



Величина госпошлины в суд не может быть меньше 400 р. и больше 60 000 р.

Также подтвердить стоимость объектов необходимо, чтобы суд мог принять решение, которое соответствует интересам каждого из наследников.

Наши эксперты-оценщики обладают высокой квалификацией и опытом работы в сфере проведения оценки и экспертизы собственности. Мы всегда поможем быстро провести все необходимые процедуры, объективно оценить собственность. Стоимость оценки имущества при вступлении в наследство рассчитывается индивидуально и зависит от спектра поставленных задач, их сложности, количества исследуемых объектов.

Мы имеем достаточно большой опыт работы по вопросам цен и ценообразования – более 27 лет.

Мы готовы помочь всем заинтересованным в наших услугах.

Мы обеспечиваем качество во всем, что мы делаем, и это помогает в достижении успеха нашим клиентам.

АНИКУШКИНА ИРИНА ВЕТОЛЬДОВНА

директор департамента экспертиз, экспертной цены и оценки, главный эксперт Союза «Тюльская торгово-промышленная палата»

Связаться с нами можно

по телефонам:

8 (4872) 25-15-68

8-920-761-97-77

НЕЗАВИСИМАЯ ЭКСПЕРТИЗА ТУЛЬСКОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ

ВАША ПРОБЛЕМА



НАША ЗАБОТА



ПРОВЕРКА СООТВЕТСТВИЯ
ПОСТУПИВШЕЙ ПАРТИИ ТОВАРА
УСЛОВИЯМ КОКТРАКТА
ИЛИ ДОГОВОРА ПО КОЛИЧЕСТВУ,
КАЧЕСТВУ, УПАКОВКЕ, МАРКИРОВКЕ

ОЦЕНКА ПРИЧИНЁННОГО
СТРАХОВАТЕЛЮ УЩЕРБА С УЧЁТОМ
ПОТЕРИ КАЧЕСТВА
ОБОРУДОВАНИЯ ИЛИ ТОВАРОВ



ОПРЕДЕЛЕНИЕ СООТВЕТСТВИЯ
ПРОДУКЦИИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИМ
РЕЖИМАМ И НОРМАТИВАМ
ПО КОЛИЧЕСТВУ И КАЧЕСТВУ

ОЦЕНКА УЩЕРБА
В СЛУЧАЕ ЗАТОПЛЕНИЯ КВАРТИР,
ОФИСОВ, СКЛАДОВ,
ПОСТРАДАВШЕГО ОБОРУДОВАНИЯ



КАЧЕСТВО
ИЗГОТОВЛЕНИЯ И МОНТАЖА
ОКОННЫХ И ДВЕРНЫХ БЛОКОВ

ОЦЕНКА УЩЕРБА
ОБОРУДОВАНИЯ ПРИ ПОЖАРЕ ИЛИ
ПЕРЕНАПРЯЖЕНИЯ В ЭЛЕКТРОСЕТИ



КАЧЕСТВО ВЫПОЛНЕНИЯ
СТРОИТЕЛЬНЫХ, РЕМОНТНЫХ
И ОТДЕЛОЧНЫХ РАБОТ
НА СООТВЕТСТВИЕ СНИП И ГОСТ

КАЧЕСТВЕННОЕ СОСТОЯНИЕ
ОДЕЖДЫ, ОБУВИ, МЕХОВ



ПРЕДОТГРУЗОЧНЫЙ КОНТРОЛЬ ГРУЗОВ

ЭКСПЕРТИЗА ЮВЕЛИРНЫХ ИЗДЕЛИЙ



СМЕТНЫЕ РАБОТЫ
ПО СТРОИТЕЛЬСТВУ

КОНСУЛЬТАЦИИ
И ДРУГИЕ ВИДЫ ЭКСПЕРТИЗ



8 (4872) 25·15·72

krychkova@ccitula.ru

Профессионально-общественная аккредитация образовательных программ

ТУЛЬСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА ПРОВОДИТ
ПРОФЕССИОНАЛЬНО-ОБЩЕСТВЕННУЮ АККРЕДИТАЦИЮ
494 ПРОГРАММ СРЕДНЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
ДЛЯ КОЛЛЕДЖЕЙ, ТЕХНИКУМОВ, ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ ЛИЦЕЕВ,
И 476 ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ: БАКАЛАВРИАТ,
МАГИСТРАТУРА, СПЕЦИАЛИТЕТ.



Профессионально-общественная аккредитация (ПОА) – одно из направлений независимой оценки качества образования в Российской Федерации. Ее правовые основы определены в Федеральном законе от 29 декабря 2012 г. № 273-ФЗ «Об образовании в РФ».

Контакты

300041, Г. ТУЛА, УЛ. КОМИНТЕРНА, Д. 23,
+7 (4872) 25-15-63, SEMINAR@CCITULA.RU.



РЕКЛАМА



ЯСНОПОЛЯНСКАЯ
ФАБРИКА
ТАРЫ И УПАКОВКИ

Создавать уникальную упаковку –
наша профессия!



Воплощаем любые упаковочные идеи!

футляры | коробки | шпуля | барабаны

Весна принесла нам традиционную премию в сфере предпринимательства «Золотой Меркурий». Мы не только с удовольствием приняли участие, но и стали одним из призёров.



НА ПРАДАХ РЕКЛАМЫ
© 2018 ООО «Яснополянская фабрика тары и упаковки»

Узнать больше



Тульская обл., г. Тула
посёлок Лесной, д. 50

+7 (4872) 50-29-06

+7 963 224-12-50

✉ elena@tara-upakovka.ru

🌐 www.tara-upakovka.ru/